



火眼销售云

Enterprise Service Optimization Expert

首页功能介绍

数据看板

每个负责销售的线索,客户,收藏企业等数据的总览,每日更新

企业推荐

平台算法计算出的一批比较精准的企业, 定时更新, 可以直接了解联系

首页-数据看板

首页

搜索企业、线索、客户等

我的线索 0

我的客户 0

收藏企业 135

公海线索 58

推荐 刷新

公司名称	标签	简介	姓名	职务	电话	备注
上海东方网股份有限公司	游戏 B2B	东方网从信源采集到上传发布的最短时间，可以控制在3分钟之内。使东方网具备了上海媒体中重要新闻的“首发”能力。	朱文杰	董事会秘书	139****5151	公海线索
北京凯英信业科技股份有限公司	增值服务商 系统集成	北京凯英信业科技股份有限公司始创于1999年5月，2008年10月成功在新三板挂牌（股票代码430032），公司是专业的智	张扬	销售总监	139****2709	公海线索
上海东方网股份有限公司	游戏 B2B	东方网从信源采集到上传发布的最短时间，可以控制在3分钟之内。使东方网具备	王汗	总裁助理	186****2160	公海

登录系统后，在首页数据看板功能里可以查看最近更新的线索数量,客户数量,之前收藏企业数量,以及每天都需要关注的公海线索的更新情况，点击后进入查看明细

首页-推荐企业

首页

搜索企业、线索、客户等

我们的线索 21

我们的客户 1

收藏企业 136

公海线索 15

推荐

刷新

上海东方网股份有限公司 游戏 B2B

1. 点击后查看公司详情

2. 点击后弹出呼台

公海线索

上海天跃科技股份有限公司

张静 产品经理

姚春群 销售总监

13161965860

备注

开发订单

待件 处理中 已完结 未读

提交

企业名称	负责人	职位	电话
上海东方网股份有限公司	姚春群	销售总监	13161965860
上海天跃科技股份有限公司	张静	产品经理	13161965860

根据客户的定制的数据模型,员工收藏企业数据,系统会每天推荐一批有价值的企业以及企业下的联系人,帮助你快速找到想要的企业,在推荐企业列表里,你点击公司名称直接查看公司详情,点击显示的电话打开电话呼台

我的线索
21

推荐

公司名称	标签
上海东方网股份有限公司	游戏
北京凯美信业科技股份有限公司	增值服成
上海东方网股份有限公司	游戏

1. 选择企业

上海东方网股份有限公司 新三板定增 总150-500人 收藏

行业: 信息传输、软件和信息技术服务业 > 软件和信息技术服务业 地址: 上海 注册日期: 2000 07 05

游戏 B2B 直播点播 教育 个性化推荐 信息服务 媒体社区 文娱传媒 新闻资讯 消费生活 生活信息

业务信息(52) 联系人(107) 工商信息 知识产权(121) 团队招聘 资质证书 风险(5) 最新消息 相关企业

企业简介 **2. 查看企业信息** **可点击**

东方网从信源采集到上传发布的最短时间为3分钟之内,使东方网具备了上海媒体中重要新闻的“首发”能力。从建网之初的日处理1000条发展到了日处理4000条,其中新闻2000条,其他信息2000条。东方网从最初一个语种简体、繁体两个版本的网站发展到拥有中、英、日三个语种的网站,是拥有语种最多的地方新闻网站。东方网基本具备大型网站的所有互动功能、媒体新闻传达能力和互...

工商信息

注册资本	99700万人民币	注册日期	2000-07-05
法人代表	何继良	公司状态	存续
纳税人识别号	913100006317722856	公司类型	其他股份有限公司(非上市)
行业	软件和信息技术服务业	人员规模	150-500人
营业期限	2000 07 05至无固定期限	登记机关	上海市工商行政管理局

在联系人详情里,你可以直接点击公司名称切换不同的公司查看详情,不用关闭企业详情再去点击公司;在公司详情里你可以点击不同的菜单,比如工商信息,知识产权了解公司的情况

首页-呼台

The screenshot displays a web application interface for a call center. The top navigation bar includes a home icon, the text '首页', a search bar with the placeholder '搜索企业、线索、客户等', and a notification bell icon. The main content area is divided into several sections: '我的线索' (My Leads) with a count of 21, '我的客户' (My Customers), '推荐' (Recommendations), and '公海线索' (Public Leads) with a count of 15. A modal window is open in the center, showing details for a contact named '朱又杰' (Zhu Youjie) from '上海东方网股份有限公司' (Shanghai Oriental Network Co., Ltd.). The modal includes fields for '职务' (Position: 董事会秘书), '微信' (WeChat), and '邮箱' (Email). A red warning message at the top of the modal states: '此号码为隐私保护号码, 仅限您绑定的“18501989563”拨号使用' (This number is a privacy protection number, only for use with the bound number "18501989563"). The phone number '13161962067' is displayed. Below the number is a '备注' (Remarks) text area. At the bottom of the modal, there are radio buttons for '开发结果' (Development Results): '潜在' (Potential), '转线索' (Convert to Lead), '转客户' (Convert to Customer), and '无效' (Invalid). A '提交' (Submit) button is located at the bottom right of the modal. The background shows a table of leads with columns for '电话' (Phone Number) and '备注' (Remarks). The table contains several rows of data, including phone numbers like '139****5151', '139****2709', and '186****2160'. A '刷新' (Refresh) button is visible in the top right corner of the table area.

在呼台里,显示的号码为虚拟号,拨打这个号码直接联系对方,如果联系超过设置的时间,系统会默认显示真实号码,开发过程中可以选择编辑信息还可以填写开发结果,转为线索或者客户

企业功能介绍

企业查找

输入关键字或者设置多个组合筛选条件来查找相关的企业

行业分类

按照行业对企业数据做了三级分类, 我们只需要先选择目标的行业, 然后再看行业内的企业即可

专题分类

按照不同的专题维度对企业数据进行了建模, 选专题后再看企业

常用筛选

保存收藏的行业分类, 收藏的专题, 收藏的企业, 以及保存筛选条件

收藏企业

保存在企业列表销售收藏的企业

企业-企业查找

企业

安徽教育

输入搜索关键词

企业筛选

收藏	企业名称	法人代表	发展阶段	行业	团队规模	城市	省份	人数
<input checked="" type="checkbox"/>	安徽教育网络出版有限公司	阮怀伟		新闻和出版业	15-50人	合肥	安徽	14人
<input checked="" type="checkbox"/>	上海等势线计算机科技有限公司	郭勇	未融资	软件和信息技术服务业	150-500人	上海	上海	94人
<input checked="" type="checkbox"/>	安徽省教育旅行社	徐武平		商务服务业	50-150人	合肥	安徽	2人
<input checked="" type="checkbox"/>	合肥学大教育培训部				15-50人	合肥	安徽	5人
<input checked="" type="checkbox"/>	北京中软微谷互联网技术研究院	刘凯		研究和试验发展	15-50人	北京	北京	11人
<input checked="" type="checkbox"/>	上海枫迦文化传播有限公司	雷红女		文化艺术业	15-50人	上海	上海	15人
<input checked="" type="checkbox"/>	中软微谷网络技术(北京)有限公司	贾景波		科技推广和应用服务业	15-50人	北京	北京	10人

显示企业数量

显示收藏的企业

1 2 > 共38条 到 页 跳转

你可以直接搜索关键字查找你想要的企业,类似百度搜索的形式,右下角显示的是当前关键词检索出的企业的数量

企业-行业分类

1. 选择大行业

2. 选择上一级下的细分行业

3. 找到目标行业点击

收藏	企业名称	法人代表	融资阶段	行业	团队规模	城市	省份	人数	
已处理	深圳市科达乳业股份有限公司	廖耀立	IPO	电子-电子制造	150-500人	深圳	广东	20人	
已处理	深圳市金合科技股份有限公司	王耀斌	天使轮	金融-互联网金融	150-500人	深圳	广东	38人	
已处理	新嘉坡安泰医药有限公司	陈日	上市公司	医药-医药器械/器械行业	150-500人	杭州	浙江	15人	
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	深圳市国研致新源新材料股份有限公司	曹善林	新三板	专用设备-专用设备	500人以上	深圳	广东	70人
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	北京融信源科技股份有限公司	范亮	新三板	科技推广和应用服务业	50-150人	北京	北京	4人
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	上海新力科技有限公司	张川源	VC	专业技术服务业	50-150人	上海	上海	17人
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	南京埃特光电股份有限公司	江华	新三板	电气机械和器材制造业	50-150人	南京	江苏	12人
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	南京通博电子科技有限公司	徐珂	A轮	研究和试验发展	50-150人	南京	江苏	21人

平台对企业进行了三级的分类,目前有8大一级分类,你可以直接选择大分类下的二三级分类,比如:选择IT科技下的教育培训的K12,点击三级分类直接进入企业列表,在列表里你可以直接收藏该行业,收藏后的行业会在常用筛选里显示

收藏企业

The image displays two screenshots of a web application interface for managing a collection of companies. The top screenshot shows a modal window for selecting a group for a company. The modal has a title bar with '收藏' (Collect) and a close button. It contains a dropdown menu for '默认分组' (Default Group) and a list of groups: '默认分组', '测试1', and '测试2'. A red annotation '点击收藏' (Click to collect) points to the '收藏' button, and another red annotation '选择分组' (Select group) points to the group selection dropdown. The bottom screenshot shows a list of companies with a table of columns: '收藏', '企业名称', '法人代表', '融资阶段', '行业', '团队规模', '城市', '省份', and a settings icon. A red annotation '点击删除筛选条件' (Click to delete filter conditions) points to a filter removal icon. The table lists several companies, including '深圳市云信人诚信服务有限公司' and '北京世纪世纪科技发展有限公司'.

在查找企业的过程中,常常对某个企业或者某一类企业感兴趣,你可以使用收藏功能.在企业列表点击对号即可收藏企业或者批量选择企业后点击收藏,点击后都会让你选择一个分组,这个分组为企业之前建好的分组.

企业: 打电话

The screenshot displays a CRM interface for a company named '浙江华云信息科技有限公司' (Zhejiang Huayun Information Technology Co., Ltd.). The company details include its industry (Science Research and Technical Services), address (Hangzhou), and registration date (1994-09-13). A list of 24 contacts is shown, with the first contact selected. A modal window for this contact is open, showing a virtual phone number '057151216981' and options to edit WeChat and email. The modal also includes a '开发结果' (Development Result) section with radio buttons for '潜在' (Potential), '转线索' (Lead Transfer), '转客户' (Customer Transfer), and '无效' (Invalid). A '提交' (Submit) button is at the bottom of the modal.

1. 选择联系人

2. 点击电话和邮件按钮

点击后可以编辑微信和邮箱

浙江华云信息科技有限公司

057151216981 虚拟号直接拨打

开发结果 选择开发结果

潜在 转线索 转客户 无效

提交

在企业详情里找到联系人, 联系人按照职位区分, 职位上会显示电话, 邮件, 脉脉, 直接点击就可以打开相关设置, 点击电话按钮打开呼台, 呼台上显示虚拟还你可以直接拨打, 开发结束可以转线索或者转客户, 完成后企业出现在线索和客户列表里

线索和客户功能介绍

线索公海

在公海里领取线索,支持分配,删除线索操作,还可以对线索进行分组操作

线索已领取

显示公海里领取或者开发的线索,支持分配,退回公海,转客户,删除等操作

客户公海

在公海里领取客户,支持分配,删除线索操作

客户已领取

显示公海里领取或者开发的客户,支持分配,退回公海,删除等操作

公海-单个分配线索,客户

The screenshot displays a CRM system interface with the following components:

- Left Sidebar:** Contains navigation icons and menu items such as "线索" (Leads), "客户" (Customers), and "公海" (Public Sea).
- Main Content Area:**
 - Leads Table:** Lists leads with columns for status (e.g., "未跟进"), company name, and source. A red box highlights the "官方" (Official) status, with a red annotation "1.选择线索" (1. Select lead).
 - Customer Detail View:** Shows details for a customer named "极协成(广州)食品饮料有限公司". A red box highlights the customer name, with a red annotation "1.选择客户" (1. Select customer).
 - Transfer Action:** A red box highlights the "转让" (Transfer) button in the top right corner of the detail view, with a red annotation "2.分配转让" (2. Allocate transfer).
- Transfer Modal Dialog:** A dialog box titled "转让" (Transfer) is open, asking "是否将客户进行转让?" (Do you want to transfer the customer?). It includes a dropdown menu for "选择负责人" (Select responsible person) with the text "请选择" (Please select). A warning message states: "转让后, 该客户将归属他人所有。" (After transfer, this customer will belong to others). Buttons for "取消" (Cancel) and "确定" (Confirm) are at the bottom.

逐个分配转让线索和客户: 先点击联系人名称\客户名称,然后在弹出的详情里, 点击右上方的操作, 在弹出功能里选择转让操作,最后选择你要选择负责人

公海-批量分配线索,客户

The screenshot displays a CRM interface with a sidebar on the left containing navigation options like '线索' (Leads) and '客户' (Customers). The main area is divided into two panels. The top panel, titled '线索管理' (Lead Management), shows a table of leads with columns for '姓名' (Name), '跟进次数' (Follow-up Count), '企业名称' (Company Name), '线索来源' (Lead Source), '所属公海' (Public Sea), and '跟进状态' (Follow-up Status). A red box highlights the '分配' (Assign) button, and a red annotation '2.选择分配' (2. Select Assign) points to it. A red box also highlights a selection checkbox in the first row, with a red annotation '1.选择线索' (1. Select Lead). The bottom panel, titled '客户管理' (Customer Management), shows a table of customers with columns for '客户名称' (Customer Name), '客户级别' (Customer Level), '客户状态' (Customer Status), '销售所有人' (Sales Owner), '最后跟进时间' (Last Follow-up Time), and '创建时间' (Creation Time). A red box highlights the '批量选择' (Batch Select) button, and a red annotation '1.批量选择客户' (1. Batch Select Customer) points to it. A red box also highlights a selection checkbox in the first row. A '转让' (Transfer) dialog box is overlaid on the bottom right, asking '是否将客户进行转让?' (Do you want to transfer the customer?), '选择负责人' (Select responsible person), and providing a dropdown menu with '请选择' (Please select). Below the dialog, a note states '转让后, 该客户将归属他人所有。' (After transfer, this customer will belong to others). The dialog has '取消' (Cancel) and '确定' (Confirm) buttons.

分配转让线索和客户: 在列表全选你想要领取的线索和客户, 然后在弹出的功能里选择分配即可, 最后在弹出框选择转让给其他负责人

客户-编辑客户资料

The image displays a CRM interface for editing customer information. It is divided into two main sections:

- Top Section (Customer List):** Shows a list of customers for '北京' (Beijing). The '北京' entry is highlighted with a red box. A dropdown menu is open for this entry, with the '编辑' (Edit) option highlighted in red. Other options include '查看' (View), '转让' (Transfer), and '删除' (Delete).
- Bottom Section (Edit Customer Form):** A modal window titled '编辑客户' (Edit Customer) is shown. It contains the following fields:
 - 客户级别 (Customer Level): 请选择 (Please select)
 - 客户状态 (Customer Status): 待跟进 (To be followed up)
 - 简称 (Short Name): 请填写简称 (Please fill in short name)
 - 企业名称 (Company Name): 请填写企业地址 (Please fill in company address)
 - 行业 (Industry): 请填写行业 (Please fill in industry)
 - 地区 (Region): 请填写地区 (Please fill in region)
 - 自定义1 (Custom 1): 请填写自定义1 (Please fill in custom 1)
 - 电话 (Phone): 请填写电话 (Please fill in phone)
 - 大序 (Large Order): 请选择 (Please select)Buttons for '取消' (Cancel) and '确定' (Confirm) are at the bottom right.

编辑客户的资料,先点击联系人,然后在弹出的详情里,点击右上方的操作,在弹出功能里选择编辑操作,编辑的内容包括系统字段和自定义字段,自定义字段需要在设置里进行设置

线索和客户-批量删除

线索管理

已选中 20 项 **删除** 批量分组 分配 退回公海 转客户

姓名	退回次数	企业名称	联系电话	所属公海	跟进状态
刘振联系人	0				
孔夫子	0				
陈月	0				
曹佳	0				
曹真	0				
姚青麟	0				
孙博博	0				
冯正平	0				

客户管理

已选中 20 项 **删除** 分配 领取 退回公海

客户名称	客户级别	客户状态	销售所有人	最后跟进时间	创建时间
北京菲友云商科技有限公司		行跟进	郑皓	2019-07-28 18:10:16	2019-07-28 18:10:16
北京金锐通网络科技有限公司		待跟进	王洋	2019-07-28 17:59:10	2019-07-22 10:38:18
		待跟进	王皓	2019-07-28 15:27:17	2019-07-28 15:24:26
北京果福科技有限公司		行跟进	张永康	2019-07-26 11:18:14	2019-07-26 11:18:14
北京菲友云信大数据科技有限公司		待跟进	张永康	2019-07-25 16:02:14	2019-07-25 16:02:14
重庆鑫讯网络科技有限公司		待跟进	王皓	2019-07-23 20:55:39	2019-07-23 20:55:39
广东久益知识产权运营有限公司		行跟进	张永康	2019-07-23 16:21:02	2019-07-23 16:21:02
北京融视传媒科技股份有限公司		待跟进	郑皓	2019-07-22 16:53:07	2019-07-22 10:37:11

批量删除某些线索和客户：首先需要在列表全选线索或者客户，然后在批量操作功能里选择删除，删除会有提醒，防止你误删

线索分组

The screenshot illustrates the process of changing lead groups in a CRM system. It is divided into two main panels. The top panel shows a list of leads with a '批量改变分组' (Batch change group) button highlighted in red, labeled '2. 批量改变分组'. The bottom panel shows the same list with a '批量选择' (Batch selection) button highlighted in red, labeled '1. 批量选择'. A modal dialog titled '改变分组' (Change group) is open, showing a dropdown menu for selecting a new group name, with '测试1' (Test 1) highlighted in red, labeled '3. 选择改变分组'.

已选中 15 项	删除	批量改变分组	领取	分配		
<input checked="" type="checkbox"/>	姓名	消息次数	企业名称	线索来源	所属公海	跟进状态
<input checked="" type="checkbox"/>	官方电话	6	北京村农工具具文化博物馆有限公司			新线索
<input checked="" type="checkbox"/>	官方	4				
<input checked="" type="checkbox"/>	胡雪松	3				
<input checked="" type="checkbox"/>	王小明	3				
<input checked="" type="checkbox"/>	苏晓强	3				
<input checked="" type="checkbox"/>	陈晓梅	4				
<input checked="" type="checkbox"/>	余锦宇	3				
<input checked="" type="checkbox"/>	zu ba wen	6				

已选中 20 项	删除	批量改变分组	分配	退回公海	转客户	
<input checked="" type="checkbox"/>	姓名	退回次数	企业名称	线索来源	所属公海	跟进状态
<input checked="" type="checkbox"/>	财报联系人	0	北京鼎泰科技有限公司			
<input checked="" type="checkbox"/>	孔夫子	0	北京市海淀区尚都外置			
<input checked="" type="checkbox"/>	陈丹	0	浙江网科技股份有限公司			
<input checked="" type="checkbox"/>	关磊	0	上海鱼泡信息科技有限公司			
<input checked="" type="checkbox"/>	古晋	0	华泰股份有限公司			
<input checked="" type="checkbox"/>	姚春松	0	华夏视听网络电视股份			
<input checked="" type="checkbox"/>	孙晓娟	0	山东得利斯食品股份有			
<input checked="" type="checkbox"/>	冯正华	0	广州市奥海货运代理有限公司			

改变分组

* 分组名称

- 默认分组
- 测试1
- 测试2
- 换大号

改变分组: 先批量选择列表中的线索, 然后点击批量功能区里的改变分组,, 最终会有弹框你需要选择改变发的分组

线索转客户

The screenshot illustrates the '线索转客户' (Lead Transfer to Customer) process in a CRM system. It is divided into two main parts: a list view and a detail view.

1. 批量选择 (Batch Selection): In the list view, a red box highlights the selection icon (a checkmark) in the first column of the lead table. A red annotation '1. 批量选择' points to this icon.

2. 选择转客户 (Select Transfer Customer): In the list view, a red box highlights the '转客户' (Transfer Customer) button in the top toolbar. A red annotation '2. 选择转客户' points to this button. In the detail view, a red box highlights the '转客户' button in the top right corner of the lead's information panel. A red annotation '2. 选择转客户' points to this button.

1. 点线索名字 (Click Lead Name): In the detail view, a red box highlights the lead's name '刘振强' in the table. A red annotation '1. 点线索名字' points to this name.

The modal dialog box shows the confirmation step: '批量转客户?' (Batch Transfer Customer?). It includes '取消' (Cancel) and '确定' (Confirm) buttons.

线索转客户支持批量转和单个转, 批量转需要全选一批线索, 然后选择批量功能里的 最后一个转客户, 单个转需要点击列表里某一个线索联系人的名字, 然后在联系人详情右上方的操作里选择转客户, 操作成功会有弹框提醒

统计功能介绍

报表分析

从客户,线索,联系人等维度对销售的业绩进行统计,还包括对员工业绩的考核

日志记录

对销售过程中的通话,邮件,短信功能记录

系统概览



在系统概览,可以看到整个公司截止一段时间开发的客户数,线索数,联系人数,收录的企业总览;然后按照行业,地区,员工业绩进行分析

业绩统计



在业绩统计里可以按照部门以及时间维度对每个员工开发的线索的进行了统计, 平台给出了柱形图以及每个人的开发过程中的通话明细了解成本背景

员工业绩



在员工业绩里,你可以按照部门,统计时间对公司整体的销售情况进行分析统计,统计指标包括线索开发统计,客户开发统计, 通话分析统计以及每天的明细

日志记录

The image displays three overlapping screenshots of a CRM system's 'Log Record' (日志记录) interface. The top screenshot shows a 'Call Log' (通话记录) table with columns for contact info, call details, and status. The middle screenshot shows a 'Mail Log' (邮件记录) table with columns for sender, recipient, subject, and time. The bottom screenshot shows a 'SMS Log' (短信记录) table with columns for sender, recipient, content, and time. Each screenshot includes a sidebar with navigation options like 'Dashboard' (仪表盘), 'Sales Analysis' (销售分析), and 'Log Record' (日志记录).

操作	客户信息	职位信息	联系人	通话人	联系电话	通话时间	通话时长	所属任务	处理状态	备注
拨打	北京德...									

发件任务	公司名称	联系人	职务	邮件主题	发送时间	状态
邮件默认任务	北京德富科技有限					
邮件默认任务	北京德富科技有限					
邮件默认任务	北京德富科技有限					
邮件默认任务	北京德富科技有限					
邮件默认任务	北京德富科技有限					
邮件自动营销-点击						

发件任务	公司名称	联系人	职务	短信内容	发送时间	点击时间
DX推广6.1-7.16		曹飞		您的设备系统检测到已打开，海量企业数据免费获取， 点击领取\$(\$link) 详询 4008521789	2019-07-25 12:53:04	
DX推广6.1-7.16		韩美1		您的设备系统检测到已打开， 海量企业数据免费获取， 点击领取\$(\$link) 详询 4008521789	2019-07-25 17:53:04	
DX推广6.1-7.16		吕久忠		您的设备系统检测到已打开， 海量企业数据免费获取， 点击领取\$(\$link) 详询 4008521789	2019-07-25 17:53:04	
DX推广6.1-7.16		张华峰		您的设备系统检测到已打开， 海量企业数据免费获取， 点击领取\$(\$link) 详询 4008521789	2019-07-25 17:53:04	

在日志记录里可以查询电话,邮件,短信的每一次的记录,了解每个记录的发送人,发送时间等